

## **Quotient Limited und Ortho Clinical Diagnostics beenden Schiedsverfahren und unterzeichnen verbindliche Absichtserklärung zur patientenseitigen Transfusionsdiagnostik**

**JERSEY, Kanalinseln, 8. September 2020** (GLOBE NEWSWIRE) – Wie Quotient Limited (NASDAQ:QTNT) mit Sitz in Eysins in der Schweiz heute mitteilt, hat das Unternehmen mit Ortho Clinical Diagnostics (Ortho) eine verbindliche Absichtserklärung unterzeichnet, um die Beendigung ihres früheren Vertriebsvertrags und aller damit verbundenen Vereinbarungen zu bestätigen. Damit wurden alle Streitigkeiten um den einstigen Vertriebsvertrag beigelegt. Zudem wird dadurch das laufende Schiedsverfahren zwischen den beiden Unternehmen beendet, und es wird eine neue Vertriebspartnerschaft aufgelegt, die einzig auf die patientenseitige Transfusionsdiagnostik ausgerichtet ist.

Im Rahmen des neuen Vertrages will Quotient ein für den Transfusionsmarkt optimiertes MosaiQ™-Immunhämatologie-Mikroarray entwickeln. Quotient wird das Mikroarray zusammen mit verschiedenen Instrumenten und Verbrauchsmaterialien an Ortho verkaufen. Ortho übernimmt dann den Vertrieb in Europa und den USA. Neben den Einnahmen aus dem Verkauf der Produkte wird Quotient auch Zahlungen im Wert von bis zu 67,5 Mio. USD erhalten. Die erste nicht rückzahlungspflichtige Meilensteinzahlung von 7,5 Mio. USD ging am 4. September 2020 ein. Die restlichen Meilensteinzahlungen sollen nach Erreichen bestimmter aufsichtsrechtlicher und kommerzieller Vertriebsziele erfolgen. Ortho erhält die Rechte am Immunhämatologie-Mikroarray für den europäischen und US-amerikanischen patientenseitigen Transfusionsmarkt jeweils für zehn Jahre. Solange Ortho die Mindestabnahmemengen erreicht, erhält das Unternehmen die Vertriebsrechte exklusiv. Der neue Vertriebsvertrag gewährt Ortho aber ausserhalb der patientenseitigen Transfusionsdiagnostik keinerlei Rechte an der MosaiQ-Technologie von Quotient. Das Recht, das Immunhämatologie-Mikroarray für Blutspendertests zu vermarkten, zu vertreiben und zu verkaufen, bleibt bei Quotient.

Der weltweite Markt für Transfusionsdiagnostik wird aktuell auf 3,4 Mrd. USD geschätzt, wovon der Blutspendemarkt, an dem Quotient alle Rechte selbst behält, etwa zwei Drittel ausmacht.

«Wir freuen uns, dass Ortho als Weltmarktführer in der Transfusionsdiagnostik seine kommerzielle Stärke nutzt, um MosaiQ an Kunden aus dem Patientensegment zu vertreiben», so der Quotient-CEO Franz Walt.

### **Quotient Limited**

Mit über 30 Jahren Erfahrung in der Transfusionsdiagnostik ist Quotient ein kommerziell tätiges Diagnostikunternehmen, das sich dafür einsetzt, revolutionäre Lösungen für die medizinische Diagnostik bereitzustellen. Die unternehmenseigene Multiplex-Mikroarray-Technologie MosaiQ stellt die weltweit erste vollständig automatisierte und konsolidierte Testplattform dar, mit der auf unterschiedliche Weise mehrere Tests durchgeführt werden können. MosaiQ ist eine wegweisende Lösung, die Quotient zufolge in Labors weltweit die Effizienz steigern, die klinische Praxis verbessern, Arbeitsabläufe deutlich optimieren und Kostensenkungen herbeiführen wird. Quotient hat Standorte in Eysins in der Schweiz, im schottischen Edinburgh und in Newtown im US-Bundesstaat Pennsylvania.

### **Zukunftsgerichtete Aussagen**

Diese Mitteilung enthält zukunftsgerichtete Aussagen im Sinne von Absatz 27A des Securities Act von 1933 und Absatz 21E des Securities Exchange Act von 1934 sowie des Private Securities Litigation Reform Act von 1995. Diese zukunftsgerichteten Aussagen können Aussagen bezüglich unserer weiteren

Wachstumserwartungen sowie unserer Erwartungen hinsichtlich der Entwicklung, Zulassung, Vermarktung und Auswirkungen von MosaiQ und anderen neuen Produkten (einschliesslich des Potenzials, die MosaiQTechnologie des Unternehmens zur Diagnostik von Infektionskrankheiten zu nutzen), aktuelle Schätzungen der operativen Ergebnisse für das gesamte Geschäftsjahr 2021 und Erwartungen hinsichtlich unserer künftigen Finanzierungsquellen beinhalten. Die entsprechenden Aussagen basieren auf aktuellen Annahmen, die mit Risiken und Unsicherheiten verbunden sind, sodass die tatsächlichen Ergebnisse wesentlich davon abweichen können. Diese Risiken und Unsicherheiten, die grösstenteils ausserhalb unseres Einflussbereichs liegen, umfassen auch die Verzögerung oder Verweigerung der Zulassung bestimmter Produkte oder Anwendungen, die Akzeptanz unserer Produkte im Markt, Wettbewerbseinflüsse, Auswirkungen durch die Erweiterung von Produktionsstätten und der Produktentwicklung sowie die Auswirkungen von klinischen, Vertriebs- und Marketingaktivitäten auf die Betriebsausgaben; Verzögerungen oder andere unvorhergesehene Probleme im Zusammenhang mit der Produktion, der Produktentwicklung und klinischen Feldstudien; negative Ergebnisse im Zusammenhang mit laufenden oder künftigen juristischen Verfahren, einschliesslich des laufenden Schiedsgerichtsverfahrens mit OCD, anhaltend schlechte oder sich verschlechternde Bedingungen der lokalen Wirtschaft und der Weltwirtschaft, auch infolge der globalen COVID-19-Pandemie, sowie andere Risiken, die in den vom Unternehmen bei der US Securities and Exchange Commission (SEC) hinterlegten Unterlagen dargelegt sind. Investoren wird nahegelegt, sich nicht in unangemessenem Masse auf diese zukunftsgerichteten Aussagen zu verlassen, die lediglich den Stand der Dinge zum heutigen Datum widerspiegeln. Quotient lehnt jede Verpflichtung ab, diese zukunftsgerichteten Aussagen zu aktualisieren. Seite 3/3 Das Quotient-Logo sowie Quotient MosaiQ und MosaiQ™ sind eingetragene Marken bzw. Marken von Quotient Limited bzw. ihrer Tochtergesellschaften in verschiedenen Ländern.

**Kontakt:** Peter Buhler, Chief Financial Officer, IR@quotientbd.com; +41 22 545 52 26